

第 120 回大阪ベンチャー研究会開催のご案内

日時：2016 年 1 月 16 日（土）14:00～18:00 その後交流会&懇親会

会場：日刊工業新聞大阪支社ビル 10 階 A 会議室

天満橋駅（地下鉄/京阪）下車、北浜へ向かって徒歩約 5 分ほどです(右図参照)

1 月のテーマは「女性とベンチャー」、報告者は以下の皆様です。

1. 金城 貞美（きんじょう さだみ）氏（株式会社ベイルインテリア代表取締役）
URL：<http://www.bail-interior.com/>
2. 河本 扶美子（株式会社ファーストブランド代表取締役）
URL：<http://www.firstbrand.co.jp/>
3. 小野田 りえ氏（有限会社きりしま産業 代表）
URL：<http://tonkatsu-kirishima.co.jp/>

第 1 部：事例講演と質疑応答 2:00～4:30

第 1 報告：「自分を見つける！人生が変わる今こそチャレンジ」

報告者：金城 貞美（きんじょう さだみ）氏
（株式会社ベイルインテリア代表取締役）

〒530-0043 大阪市北区天満 4 丁目 5-3 日本プロパティビル 802

Tel: 06-6755-4718 fax: 06-6751-2032

ブログ：<http://ameblo.jp/samimomo/>

URL <http://www.bail-interior.com/>

<金城氏のプロフィール>

- 甲南女子大学英文科卒業後、上場ハウスメーカーに就職。その後、野球球団事務所の派遣スタッフ、TV局の契約スタッフとして勤務。その間にインテリアに携わりたいと思い、町田ひろ子インテリアアカデミーに入学。
- 2003 年 3 月株式会社アクタスに入社し、同社で数多くの経験を積む。
- 2007 年 10 月インテリア事務所に転職

- 2009年1月より、フリーランスとして、モデルルームや個人のお客様や店舗、新築マンションのインテリアコーディネイト業を開始。
- 2010年1月 BAIL.INTERIOR を設立。
- インテリアコーディネイト以外にも整理収納アドバイザーの仕事や講演業も開始。
- 2014年5月 株式会社バイルインテリア設立。

<講演内容の概要>

私が起業をしたきっかけや思い、また女性が仕事をするうえで大切にしていることなどをお話したいと思っております。

第2報告 「全国のメディア連動による地域密着型専門家 ポータルサイト【マイベストプロ】」

報告者：河本 扶美子氏（株式会社ファーストブランド代表取締役）

河本扶美子 FB：<http://facebook.com/fumiko.kawamoto>

【ファーストブランド】HP：<http://www.firstbrand.co.jp/>

<河本扶美子氏のプロフィール>

英国留学を経て獨協大学経済学部経営学科を卒業後、太陽神戸三井銀行（現三井住友銀行）、外資系航空会社に勤務。平成14年「消費者に優しいインターネット・サービス会社」を目指し、有限会社ファーストブランド工房（現株式会社ファーストブランド）を設立、代表取締役に就任。株式会社ファーストブランド代表取締役。ブランディングを主軸としたインテグレーション事業及びインターネット広告事業を行っている。神戸大学非常勤講師。

インテグレーション事業では、Webブランディングについての数多くの実績と知見から、主に大手企業に対しマーケティング領域における「戦略」「設計・情報設計」「実装」をワンステップで請け負い、Webブランディング支援を行っている。

現在、マイベストプロを通じて30メディア以上と提携。全国で2800名を超える経営者・個人事業主のコンサルティングを含めたサポートを行っている他、優良顧客獲得にかかせない「この人でなければならない、と言われる人になる為に必要なパーソナルブランド」についての講演・セミナー等を通じてパーソナルブランドの考え方を普及するための活動を積極的に行なっている。

また、2012年12月末からスタートした新しい事業、御祝い金がもらえる採用課金型

の求人ポータルサイト【マイベストジョブ】を展開している。J-Waveを始め、有力メディアと提携することにより、インターネットだけではなく幅広く仕事を探している人に告知が出来るという新しい形の求人サイトとして利用者拡大を進行中

専門 Webブランディング／パーソナルブランドマーケティング

著書 一生モノの顧客を獲得する方法／ダイヤモンド社（2012年4月）※三省堂、紀伊国屋書店でビジネス書ランキング一位(2012年5月)

連載 ダイヤモンド書籍オンラインにて【士業・個人事業主必見！売り込まずに集客する方法】連載中(2012年6月～2013年5月迄)<http://diamond.jp/articles/-/31700>

<講演内容の概要>

弊社のビジネスモデルを紹介させて頂くことを通じてインターネットベンチャーのビジネスモデルとはどのようなものか？立ち上げるまでに多くの失敗を繰り返す中で、ベンチャーがビジネスを立ち上げるのに大切なものは何か？をお話させていただきます。

第3報告：隠れ家とんかつ店の挑戦～士魂商才

報告者：小野田 りえ氏（有限会社 きりしま産業 代表取締役）

〒675-0131 兵庫県加古川市別府町新野辺 1150-11

Facebook：<https://www.facebook.com/rie.onoda>

HP <http://tonkatsu-kirishima.co.jp/>

<https://www.facebook.com/tonkatsu.hyogo>

業種：フードビジネス(総合)【とんかつ きりしま】

<小野田 りえ氏のプロフィール>

- ◆ 肩書き：有限会社 きりしま産業 代表取締役
- ◆ 専門分野：地域密着型 とんかつ専門店「きりしま」経営 外販活動
- ◆ 経歴・略歴
 - 鹿児島大学法文学部法学科卒業後、地元ケーブルテレビ局(現 BAN-BAN ネットワークス)に勤務。
 - 2002年、実家の家業「とんかつ きりしま」開店に伴い、同店に従事する。
 - 2007年、代表取締役に就任。2008年リーマンショックの影響を受け経営不振に陥ったが、2009年知的資産経営報告書に出会い、その作成とともに経営

改革を実施。

- 2010年、「加古川かつめしバーガー(R)」誕生をきっかけに、百貨店催事を中心とした外販活動をスタートする。
- 2011年、経済産業省 近畿経済産業局 感性サービス撰 近畿エリア 31社に選定。
- 2012年、現在 名物商品となっている ヒレカツ巻き寿司「きりしまロール〜勝 KATSU(R)」誕生。
- 2014年、阪神タイガース承認「きりしまロール〜勝 KATSU 虎」誕生。さつま上方ビジネス交流会(かけはし) 女性部副部長就任。兵庫県農政環境部 農政企画局楽農生活室 産直市(マルシェ) 指定アドバイザー就任。
- 現在、関西を中心に、九州から関東まで外販活動を多数実施。
- また、店舗では「五感が喜ぶ店づくり」をテーマに、自身のルーツである鹿児島と地元加古川を繋ぐ「かけはし」となるべく、コンサートなど様々なイベントを実施中。

<講演内容の概要>

地元で知名度が低い個人店を 地域密着 郊外型 専門店に。

リーマンショック後の苦境を乗り越え、その後の弊社の経営を大きく改善した知的資産経営報告書との出会いを中心に、多数の百貨店催事経験を通じて得たノウハウなど、現場経験をもとにお話いたします。

第2部 グループディスカッション 4:40~6:00

グループに分かれて、報告者を囲んで、「女性とベンチャー」について、ディスカッションを行います。最後に、司会（世話人）の方から、議論を整理して、概要を全員に報告します。

第3部：交流会&懇親会 6:10~8:00

会場（「天満橋ワイン食堂 BARVIDA (バルビダ)」）

大阪府大阪市中央区天満橋京町 2-6 天満橋八千代ビル別館 B1

地下鉄谷町線天満橋駅 徒歩 2分/京阪本線天満橋駅 徒歩 2分

<http://www.hotpepper.jp/strJ001017129/>

<その他のご案内>

1. 1月9日(土)午後2時～ 第130回起業の鉄則研究会があります。詳しくは、HPをご覧ください。<http://www.kounan-asset.com/tessoku/>
 2. 1月13日(水)午後6時～、第9回京都ベンチャー研究会があります。詳しくは、HPをご覧ください。<http://www.kyoto-venture.com>
-

<参加費等>

大阪ベンチャー研究会の当日会費：会員で社会人は500円(同学生は無料)、非会員で社会人は1000円(同学生は500円)です。会員の方は、神戸ベンチャー研究会、北摂ベンチャー研究会、京都ベンチャー研究会にも会員並みの条件で参加できます。いずれも入会費は無料。年会費は、4月～3月の1年間で2000円(学生は1000円)、10月～3月に入会されると半額の1000円(学生は500円)です。新しい会員証を希望される方は入口の受付までお申し出下さい。